



XAnge annonce la cession de Neolane à Adobe pour 600M USD

Paris, le 28 juin 2013 – **Après avoir accompagné Neolane depuis 2006 pour son développement international, XAnge a signé un accord de cession de sa participation à Adobe.**

Implantée en France, aux Etats-Unis, au Royaume-Uni et en Asie, Neolane offre une plate-forme logicielle dédiée au marketing et à la communication cross-canal. Cette solution permet l'intégration des data on et off line collectées lors des campagnes marketing réalisées sur les mobiles, les réseaux sociaux, par email ou via des canaux de communication traditionnels offline.

La plate-forme Neolane propose une solution complète comprenant l'ensemble des outils fonctionnels dont les directions marketing ont besoin pour analyser, planifier, développer, exécuter et mesurer les actions marketing : gestion de la prospection, campagnes cross-canal, ressources marketing et fusion des canaux entrants/sortants, personnalisation des campagnes, expérience utilisateur et maximisation des ROI.

Neolane apporte à Adobe sa compétence reconnue du management des campagnes cross-canal et vient renforcer l'offre Neolane Marketing Cloud. La technologie Neolane a été plébiscitée par plus de 400 clients à travers le monde et a été reconnue « visionnaire » par le Gartner dans son récent Magic Quadrant dédié au secteur du marketing cross-canal.

Pour Nicolas Rose, Directeur Associé chez XAnge Private Equity : *« Cette sortie vient couronner le travail de l'équipe de fondateurs de Neolane qui ont construit une entreprise à vocation mondiale et au positionnement stratégique exceptionnel. Cette transaction vers un acteur américain vient également récompenser les efforts réalisés par XAnge dans l'accompagnement de Neolane à l'international et notre vocation de faire émerger des équipes capables de devenir leader sur leur marché. Nous sommes particulièrement fiers de cette opération qui vient également confirmer la capacité des entrepreneurs français à créer de la valeur reconnue au plus haut niveau dans le monde numérique ».*

Pour Stéphane Dehoche, CEO de Neolane *« les caractéristiques de XAnge Capital et sa connaissance de nos secteurs d'intervention ont été déterminants dans notre choix de cet investisseur pour nous appuyer au moment d'aborder le marché international et d'ouvrir notre filiale aux Etats-unis ; leur grande expérience internationale et en particulier dans le monde anglo-saxon, ont été décisifs ».*

Opération d'envergure dans le monde du venture, cette acquisition démontre le savoir-faire de XAnge en matière d'accompagnement des entreprises de son portefeuille à l'international et notamment vers les Etats Unis, grâce à une équipe internationale expérimentée, américains et allemands en particulier

Les fonds gérés par XAnge ont investi au capital de Neolane en 2006, rejoignant Auriga Partners entrés au capital en 2002 et avait participé à une nouvelle levée de fonds avec Battery Ventures (USA) en 2011.

**Intervenants :**

Neolane: Stéphane Dehoche, CEO ; Stephan Dietrich, Président Amérique du Nord

XAnge Private Equity : Nicolas Rose, Directeur Associé

Conseils des cédants :

Conseil juridique cédants: Orrick (John Bautista, Saam Golshani, Marc Seneca, Benjamin Cichostepski)

Conseils de l'acquéreur :

Conseil juridique acquéreur : Weil, Gotshal & Manges (Jane Ross, Tyler Tassin)

XAnge Private Equity :

Filiale de La Banque Postale, XAnge Private Equity est une société de gestion de portefeuille agréée par l'AMF pour l'activité de capital investissement.

XAnge est structurée autour de 2 pôles :

- Technologies et Innovation dont :
 - Une activité sectorielle multicorporate avec notamment le FCPR XAnge Capital 2 lancé fin 2011 et qui finance des projets innovants du monde des échanges numériques en France et en Europe, à partir des bureaux de Paris, Munich et Berlin.
 - 10 FCPI et 1 FIP, investissant notamment dans les technologies de l'information et l'environnement / énergie.
- Capital développement et transmission, avec les FCPR XPansion et XPansion 2, qui accompagnent dans la durée les PME françaises à partir des bureaux de Paris et Lyon.

Sa présence dans les deux principales économies d'Europe Continentale donne à XAnge un atout supplémentaire au service de ses participations.

Le montant total des capitaux conseillés ou gérés par XAnge Private Equity s'élève à 360 millions d'euros début 2013.

Pour en savoir plus : www.xange.fr

À propos de Neolane

Neolane propose la seule technologie de marketing conversationnel qui permet aux entreprises de créer et optimiser des dialogues continus en one-to-one avec chaque individu. Grâce à une plate-forme logicielle intégrée aux capacités reconnues dans la gestion des emails et la fusion entrant/sortant, les équipes marketing accroissent rapidement leur efficacité et leur impact sur le chiffre d'affaires. Directement née dans l'univers digital, la technologie de Neolane est simple et amusante à utiliser, à la fois pour les utilisateurs standards et experts. Agile et tourné vers le futur, Neolane a prouvé sa capacité à aider ses clients à s'adapter aux nouveaux défis du marketing et à exploiter les nouvelles opportunités plus rapidement que ses concurrents. Neolane est utilisé par plus de 400 entreprises à travers le monde dont Sony Music, Alcatel-Lucent, Sears Canada et Sephora Europe. Neolane a été financé par les fonds Auriga, XAnge et Battery Ventures

Visitez le site <http://www.neolane.com>

Pour en savoir plus sur Neolane, suivez nous sur Twitter : [@NeolaneFR](https://twitter.com/NeolaneFR)